



# Boostez votre pouvoir commercial : Les fondamentaux

## La formation

**Formateur :** /Expert(e) en management commercial / vente et négociation

**Type d'action de formation :** Action de formation

**Prérequis :** Aucun

### A l'issue de la formation

- Vous serez capable de comprendre les principes fondamentaux de la vente, le questionnement et l'argumentation.
- Vous saurez répondre et traiter les objections classiques
- Vous détecterez le bon moment pour conclure vos ventes

## Contenu de la formation

### Module 1 : Communication et écoute active

L'accent est sur l'importance de la communication efficace en vente.

### Module 2 : Argumentation persuasive

Ce module vise à renforcer leurs compétences en argumentation et en persuasion.

### Module 3 : Gestion des objections

Gérer les objections de manière professionnelle, y répondre de manière adaptée, surmonter les résistances et

### Modules 4 : Conclusion de la vente

Créer un sentiment d'engagement chez les clients, afin de conclure les ventes avec succès.

## Moyens pédagogiques et techniques

BARRY CONNAN CONSEIL - Siret : 90237223400010 –

Enregistré sous le n°04973405197 auprès du préfet de région Réunion –

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État- APE : 7022Z – TVA : FR71902372234

RCS 902 372 234- Tel : 0692714602 – Email : m@barryconnanconseil.re - Site internet : barryconseil.re

### *Pédagogie :*

- Echange d'expériences
- Mise en situation
- Travail en sous-groupes ou en binôme

### *Support de formation*

- Diaporama au format électronique

### *Suivi de la formation*

- Avant : quizz d'évaluation des compétences et connaissances commerciales
- Tout au long : mises en situation et exercices applicatifs
- Après : questionnaire de satisfaction

Coordonnées de contact : [contact@barryconseil.re](mailto:contact@barryconseil.re) Tel : 0692 71 46 02

**ACCESSIBILITÉ DES PSH :** Pour nos formations en présentiel et à distance. Nous portons une attention particulière à l'intégration des personnes en situation de Handicap. Nous mettons tout en œuvre pour permettre l'accessibilité de nos offres, en fonction des besoins et compte tenu des difficultés particulières liées au handicap des personnes concernées. Un emploi du temps aménagé ainsi que des moyens pédagogiques et techniques adaptés peuvent notamment être mis en place avec l'aide de notre réseau d'experts du handicap. Ces adaptations, qui portent sur les méthodes et les supports pédagogiques, peuvent être individuelles ou collectives pour un groupe de personnes ayant des besoins similaires. Contactez-nous afin de nous permettre d'adapter au mieux nos prestations.

### **Modalité d'accès :**

–premier échange (en visioconférence ou par téléphone ou en face à face)

–un devis nominatif en ligne. Afin de réserver votre session de formation et valider votre inscription, ce devis devra être signé avec votre Bon Pour Accord et accompagné d'un acompte de 40%, sauf en cas de prise en charge

BARRY CONNAN CONSEIL - Siret : 90237223400010 –

Enregistré sous le n°04973405197 auprès du préfet de région Réunion –

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État- APE : 7022Z – TVA : FR71902372234

RCS 902 372 234- Tel : 0692714602 – Email : [m@barryconnanconseil.re](mailto:m@barryconnanconseil.re) - Site internet : [barryconseil.re](http://barryconseil.re)